

---

## 榮譽社會科學博士顧明均先生

贊辭由王世全教授撰寫及宣讀

副監督：

顧明均先生是成功的企業家，素有「電子大王」之譽，他是南太電子的創辦人，現為南太集團執行董事、主席兼首席財務總監。顧先生同時又是熱心公益的慈善家，對社會捐獻甚多。他本着永不言棄的拼搏精神、寬宏慷慨的氣量、恪守信用的情操做人處事，奠定了他的成就和貢獻。

顧先生 1944 年在上海出生，兩歲時隨家人逃難到香港，由小五到中六就讀於香港培正，1970 年在國立台灣大學取得法律學士學位。大學畢業後，顧先生當過文員、旅行團領隊，也跟朋友合作做生意。後來，為了履行一個對朋友的承諾，顧先生投身電子行業，踏上了創業之路。

那時，顧先生在台灣雲林縣商會當總幹事，一位中學校友請他幫忙向台灣銷售電子計數機。顧先生看準台灣市場的潛力，便爽快答允。過了兩個月，一部計數機也沒有賣出，顧先生心裏便焦急起來，決定到台北找百貨公司洽談寄賣，結果貨品很快便沽清。隨後，另一位開電子廠的台大同學又請他幫忙向香港銷售台灣製的計數機。這位朋友建議他成立公司，還主動給予貨款之一半作為信用貸款以支持創業。

1974 年，年僅 30 的顧先生用數千元資金成立南太電子。他看到香港市場對計數機的需求大增，開始輸入日本及南韓的品牌，營業達到最高峰時，香港市面上的計數機約有半數經由南太進口，並於 1977 年在香港設廠開始自行生產計數機。顧先生高瞻遠矚，於 1979 年進軍內地市場，與國內單位合作生產「孔雀」牌計數機，成為第一代投資內地的境外企業。南太 1988 年在美國納斯達克市場掛牌上市，由於業績良好，2003 年獲邀請到美國紐約交易所上市。短短 30 年內，顧先生由一個沒有銷售經驗、不懂電子業、沒做過製造業的法律系畢業生，成為美國紐約交易所上市企業的掌舵人，業務包括消費類電子及通訊產品、電訊部件加工、液晶顯示器產品及零件生產。

顧先生重承諾、講信用，贏得業務夥伴的信任和尊重。1985 年中國因外匯短缺，加上市場急劇變化，很多對外訂單相繼取消，南太的生意也大受影響，連續三年虧損。當時銷售訂單減少，日本的原料供應商亦受影響。雖然供應商容許他與其他客戶一樣可取消合約或降低價錢以減輕損失，顧先生堅持履行原定的合約，寧可自己承擔虧損，也不願失信於人。後來，日本合作夥伴協助他開拓液晶顯示器加工等生意，又介紹客戶給他，給南太帶來新機遇。

在顧先生看來，世上沒有困難，只有挑戰。他深信只要做好準備，一定可以找到最佳方式跨越挑戰，並從中學習到、領略到不少學問知識。他強調自己每走一步都戰戰兢兢，不斷檢討，以最壞打算隨時作出應變。鑑於創業當年計數機推陳出新，現有型號還未沾清，已有新產品推出，他認識到必須儘快賣出貨品。經過周詳考慮，他尋求報館合作以特價優惠讀者，鼓勵讀者剪報即可以廉價購買貨品，結果一年的銷售目標不出兩星期即告達成。顧先生此舉免費宣傳，直接銷售，在極短時間內達至銷售目標，成本降低而保障利潤，又造福消費者。

顧先生常常說：「只要合作夥伴得到滿足，自己雖分得少少，也已足夠，而這其實是最安全的做法」。他處處為人着想，也樂意與員工分享企業成果。南太的加薪幅度有時會比別人高，他坦言這在短期內可能加重公司的成本負擔，但最重要是員工開心滿意，長遠而言工作效率和產品質素都會提升。

顧先生相信世界大同，主張大家互助和分享。他熱心公益，捐贈贊助等善舉遍佈全世界，涵蓋教育、醫療等行業，以及扶貧、賑災等活動。他認為，現有的財富既然已夠生活所需，多餘的財富應用於幫助有需要的人，就像種果樹，如果收成過多也不與人分享，就是暴殄天物。

顧先生事事追求公平與公正，遇上不公義的事情，總會挺身而出。最為人稱道的一件事，就是為保障母校培正的聲譽，不惜耗資數千萬港元，協助母校團結校友控告侵用培正的校名和校徽的機構，歷經十年，終獲勝訴。又如他曾為了捍衛個人名譽及市民的言論自由，堅持控告某報章的專欄涉及誹謗，最後把所獲的賠償捐予四川地震災區重建計劃。

顧先生對公平與公正的追求，亦體現於公司的管理。他鼓勵並尊重員工表達意見，爭取應有的福利，保障尊嚴。他於 1996 年開始在內地廠房協助、資助及訓練員工們成

---

立真正的獨立工會，推廣集體談判，於全中國享負盛名，工會主席更被選為深圳市人大代表。公司不單與員工商討薪酬加幅，重大決策也邀請工會負責人一同參與討論。

顧先生笑言，可能有人覺得他做事衝動、神神化化，但其實自己常提醒自己應心思細密，做事考慮周詳。他寄語年青人做事要充分準備、要有恆心，認定目標就堅定不移，遇到困難，就當成考驗自己的機會，不要輕言放棄。

副監督先生，我恭請閣下為顧明均先生頒授榮譽社會科學博士學位，以表彰他永不言棄的拼搏精神、高尚的情操，以及對社會和經濟作出的卓越貢獻。